

Deine Erfolgsformel

als Vertriebsingenieur/in Schwerpunkt Süd-Ostasien

scia
systems

$$\text{Dein Job} = \frac{\text{Angebot x } \text{🌐} \Rightarrow \text{AE}}{\text{Gehalt x 13 + Boni}} \quad \text{30U}$$

DEINE AUFGABEN

- Unternehmens- und Produktpräsentationen bei Kundenbesuchen und Messeauftritten (ca. 20% Reisetätigkeit)
- Erstellung und Bearbeitung von Angeboten, Verkaufsunterlagen und Kostenkalkulationen
- Koordination und Betreuung internationaler Verkaufspartner
- Erarbeiten von individuellen technischen Lösungsvorschlägen gemeinsam mit den internen Fachabteilungen
- Durchführung von Vertragsverhandlungen sowie Dokumentation und Pflege von Kundendaten

DEIN PROFIL

- Abgeschlossenes Studium mit technischem Schwerpunkt
- Ausgezeichnetes technisches Verständnis und hohe Lernbereitschaft sowie internationale Reisebereitschaft
- Erfahrungen im technischen Verkauf und betriebswirtschaftliche Kenntnisse wünschenswert
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Verhandlungsgeschick, überzeugendes Auftreten und sehr gute Kommunikationsfähigkeit bei einer erfolgsorientierten und engagierten Arbeitsweise

UNSERE BENEFITS

-  13 Monatsgehälter
-  Zusätzlicher Jahresbonus
-  Arbeitszeitkonto ohne Kappung – jede Mehrarbeit ist absetzbar
-  30 Tage Urlaub
-  Doppelte Auslöse bei Dienstreisen
-  Gruppenunfallversicherung (gilt auch im privaten Bereich)
-  Familienfreundliches Gleitzeitmodell
-  Betriebliche Altersvorsorge
-  Betriebskantine mit einem großen Frühstücks- und Mittagsangebot

www.scia-jobs.de

